

2017年 8月度 公開セミナースケジュール

開催日時	セミナータイトル	概要	講師	受講料(税込)/会場	申込
8月3日(木) 10:00~17:00	通る！事業計画書の作り方 ～上司や社内外関係者の承認、承諾を得られるビジネスプラン作りのポイント～	元ソニーのニュービジネス開発担当マネージャーが、フロッピーディスクやリチウムイオン電池、電子デバイスなど、様々な製品の事業開発や市場開拓の実務を通じて培った「事業計画」の立て方や通し方、資料の作り方についての考え方や手法について、事例を交えて分かり易く解説します。	古森 創	48,600円 セミナールーム	
8月3日(木) 13:30~17:30	成熟市場で最も頭を悩ます重要テーマを まっさら！な視点から問い直す4時間 本当に強い「ポジショニング」の固め方	現代的な市場で商品やブランドを持続的に成長させていくためのモノの考え方、組み立て方をもう一度見直していただける講座です。プロダクトマネージャー、ブランドマネージャーの皆さんが、日々の実務で必要とする内容を吟味して解説していきますので、明日から役立つ思考をぜひ獲得してください。	豊田 裕貴	41,000円 セミナールーム	
8月4日(金) 10:00~17:00	データに基づく仮説立案と検証～販売戦略、販売計画の策定 EXCELでここまでできる！ 営業実績データ、顧客データの分析・活用実践講座	当講座は「テキストによる講義」と「講師によるプロジェクターを使った実演」を見て頂き、じっくりとどなたでも理解できるように進めて参ります。「パソコン操作実習」はございませんので、講義中のパソコンのご使用はご遠慮願います。すぐに復習・実践に役立ち！「分析テンプレート（雛形）入りCD-ROM」をもなく[謹呈!!]	住中 光夫	48,600円 セミナールーム	
8月7日(月) 13:00~17:00	小売業への提案が進化する！ 4時間でわかる！ID-POSのこれが正しい活用法	ID-POSを活用した提案やデータの見方の「基本のキ」の部分についてSOO様の実際の購買データを使いながら解説していきます。これからID-POSを活用していきたいと思っている方、まだID-POSのデータを見たことの無い方もお気軽にご参加ください。	奥島 晶子	21,600円 セミナールーム	
8月8日(火) 13:30~17:30	【化粧品業界】今、求められる販売スタイルの変革 ～販売戦略から教育施策・現場サポートまで～	消費者は今、化粧品販売に何を求め、何を期待しているのか？販売員は何を提供すべきなのか？お客様視点に立ち回り、読み解いていきます。化粧品市場を取り巻く環境の変化と、今後変革が迫られる販売戦略、現場施策までを網羅した内容となっております。化粧品市場に関わる皆様のご参加をぜひお待ちしております。	加藤 千華子	41,000円 セミナールーム	
8月9日(水) 9:30~17:30	継続的な信頼関係を構築しながら成果を最大化する！ 「戦略的交渉術」体得セミナー	「交渉力」は、営業だけでなく、社内外とのやり取りにおいて、全てのビジネスパーソンに求められる必須能力です。この講座では、取引先や社内外の協力者との継続的で良好な関係を作りつつ、仕事の効果・効率や、利益を最大限に高めるための交渉技術や対話のスキルをゲームや事例、演習を交えながら分かりやすく習得していただきます。	観音寺 一高	48,600円 セミナールーム	
8月23日(水) 13:00~17:00	実践的地域戦略理論に基づく 北海道市場のエリアマーケティング ～「道央・道東・道北・道南」市場の地域特性と攻略のポイント～	北海道を4つの商圏に細分化し、商圏別の攻略手順を解説。北海道民、道産子の道民性や、「よそ者」的・「うち者」的な地域、「アンチ札幌観」、シェアを上げやすい地域の攻略戦略などについて詳説します。	矢野 新一	39,960円 セミナールーム	
8月23日(水) 13:30~17:30	生協宅配カタログ紙面徹底研究 各社のカタログの特徴と攻略法	生協の現状、生協共同購入の動向、宅配カタログの紙面徹底研究を講義しながら、各社のカタログの特徴と攻略法を伝授いたします。	折戸 功	41,000円 セミナールーム	
8月24日(木) 13:30~17:30	小売業との商談で困っている方！ バイヤーとの商談場面で「使える」商談技法 【基礎編】	本部担当の営業マンが商談に必須のクローজिंगのための話法や読心術について講義とワークを交えて解説し、提案を共感してもらうために、すぐに使えるスキルを活用して会話のコントロールする力を身につけましょう。	鈴木 孝二	41,000円 セミナールーム	
8月29日(火) 9:30~17:30	超実践型！BtoB営業のためのマーケティング入門	本講座は法人顧客を相手としたBtoB営業にフォーカスしたマーケティング力の向上を目指すプログラムです。難解で使い難い理論やフレームワークは排除し、実践ですぐに役立つアプローチや思考手順を、演習を通じ徹底的に体得していただきます。	伊藤 隆裕	48,600円 セミナールーム	
8月29日(火) 10:00~17:00	事例から学ぶ！企画提案力強化セミナー 1日で学べる！企画の視点と戦略的提案スキル	本セミナーでは、的確に課題を発見し、多角的な着眼と発想法で課題に対する複数のアプローチで解決策を見出し、周囲の関係者を説得するために、最適な企画の構想を簡潔にまとめるスキルの習得をめざします。課題の発掘、発想法、企画実施のポイントを、段階を追ってわかりやすく解説します。多くの身近な事例を活用しつつ、演習を通して実践に活かせる企画提案力を養成します。	名和田 竜	48,600円 セミナールーム	

※セミナールームと記載されている会場は、マーケティング研究協会セミナールーム（東京・飯田橋）での開催となります。

備考欄：ご参加者ごと担当（郵送先）が異なる場合や、複数名様参加時（部署、ご氏名を明記）などもこちらにご記入ください。

お申込みされるセミナーの にチェックをしてください。

← **本スペースに受講される方の名刺をお貼りください** →

本紙裏、キャンセル規定等が記載されております「セミナーお申込みに際して」を必ずご確認の上、お申込みください。

お申込みは **FAX** で！ **03-5227-5712**

● セミナーお申込みに際して (必ずご確認ください)

■ お申込み方法

- ・セミナー内容、日時をご確認の上、1ページ目「セミナー申込書」にて、お申込みされるセミナーの にチェックをしてください。
※講演プログラム詳細は弊社サイトにてご確認ください。
- ・受講者様のお名刺を申込書、右下のスペースにお貼りください。
(名刺にて頂いた情報を元に受講証等を郵送させていただきます。)

白石 一憲	10:00~17:00	主婦会館	<input type="checkbox"/>
1日真中コース の戦略&コミュニケーション概	原尻 淳一	11月27日	¥47,250
		10:00~17:30	主婦会館
「ためのアンケートの設 計を解説	渡辺 久基	11月27日	¥39,900
		13:00~17:00	青年会館
市内での消費実態と今後の	鶴岡 謙吾	11月27日	¥39,900
		13:00~17:00	主婦会館

**お名刺を
貼り付けてください**

■ お申込みから受講まで

- ・「お申込書」をマーケティング研究協会まで、F A Xにて送信ください。(03-5227-5712)
折返し、当社より、受講証、会場地図、請求書(振込先記載)を郵送にて、お送りいたします。
- ・受講料は原則、開催前日までにお振込みいただくか、当日お支払いください。
※ご都合により開催後お振込みを希望される場合は、マーケティング研究協会(電話03-5227-5711)まで御連絡ください。
- ・当日は、受講証とお名刺をご持参の上、会場受付にお越しください。
- ・万が一、受講証等がセミナーの前々日までにお手元に届かなかった場合は、お手数ですが、確認のお電話をお願い致します。

■ キャンセルについて

お申込み後、ご都合が悪く参加取り消しをされる場合は、開催前日(土日祝除く)の正午までに御連絡ください。
それ以降の取り消しにつきましては、テキスト送付の上、参加料は全額ご負担いただきます。

■ 個人情報について

申込書に記載された内容はセミナーの受講手続き・DM発送などに利用いたします。
マーケティング研究協会ホームページ「個人情報の取り扱いについて」をご確認、同意の上お申込みください。
<http://www.marken.co.jp/privacyuse.shtml>

■ お問い合わせ先 :

株式会社マーケティング研究協会 セミナー事務局(営業時間9:00-17:30土日祝除く) Tel 03-5227-5711

■ □ ■ 公開セミナーでの講義内容を、企業研修として実施することも可能です。

貴社の抱える課題、問題点に、より即した内容へ講義内容をカスタマイズいたします。

また、リサーチ、研修、コンサルティングなど多岐に渡る解決策をご用意し、ビジネス成功へのご支援をしております。
お気軽にお問い合わせください。

■ □ ■ 各種 企業研修 の一例です。



弊社セミナールームにて開催されるセミナーは終了後、ご参加者の皆様、講師との情報交換、懇親の場を30分程度設けております。
是非ご参加ください。(参加、途中退出は自由です。)

ご参加の方はお名刺を多めにご持参くださいませ。

主催:  **株式会社マーケティング研究協会**

〒162-0814 東京都新宿区新小川町6-29
アクロポリス東京9階

Tel 03-5227-5711 Fax 03-5227-5712
<http://www.marken.co.jp/>